

NIR DU V DE VANI

יזמות • מכירות • עסקים

סקר לקוחות לפני קמפיין

אדגם
ייעוץ ומחקר בע"מ





הסקר נערך בתאריכים
24/05-21/06/2022



הסקר בוצע בקרב 260
מרואיינים מתוך רשימת לקוחות
של מרכז ניר דובדבני

טעות הדגימה
המרבית $\pm 6.3\%$



הסקר בוצע
באמצעות שליחת לינק ב-SMS

סיכום ומסקנות

מכירות – הוא התהליך הפופולרי ביותר במרכז ניר דובדבני והכלי העיקרי אותו קיבלו המרואיינים

ניר דובדבני – נתפס כדמות חיובית בעלת מגוון כישרונות

שלושת הכלים העיקריים - אותם מקבלים במרכז ניר דובדבני מכסים את מכלול העסק: פנים העסק – ניהול חכם/ניהול נכון של העסק ובניית מנגנון, חוץ העסק – שיווק ומכירות ונפש העסק – שינוי תודעה ומוטיבציה

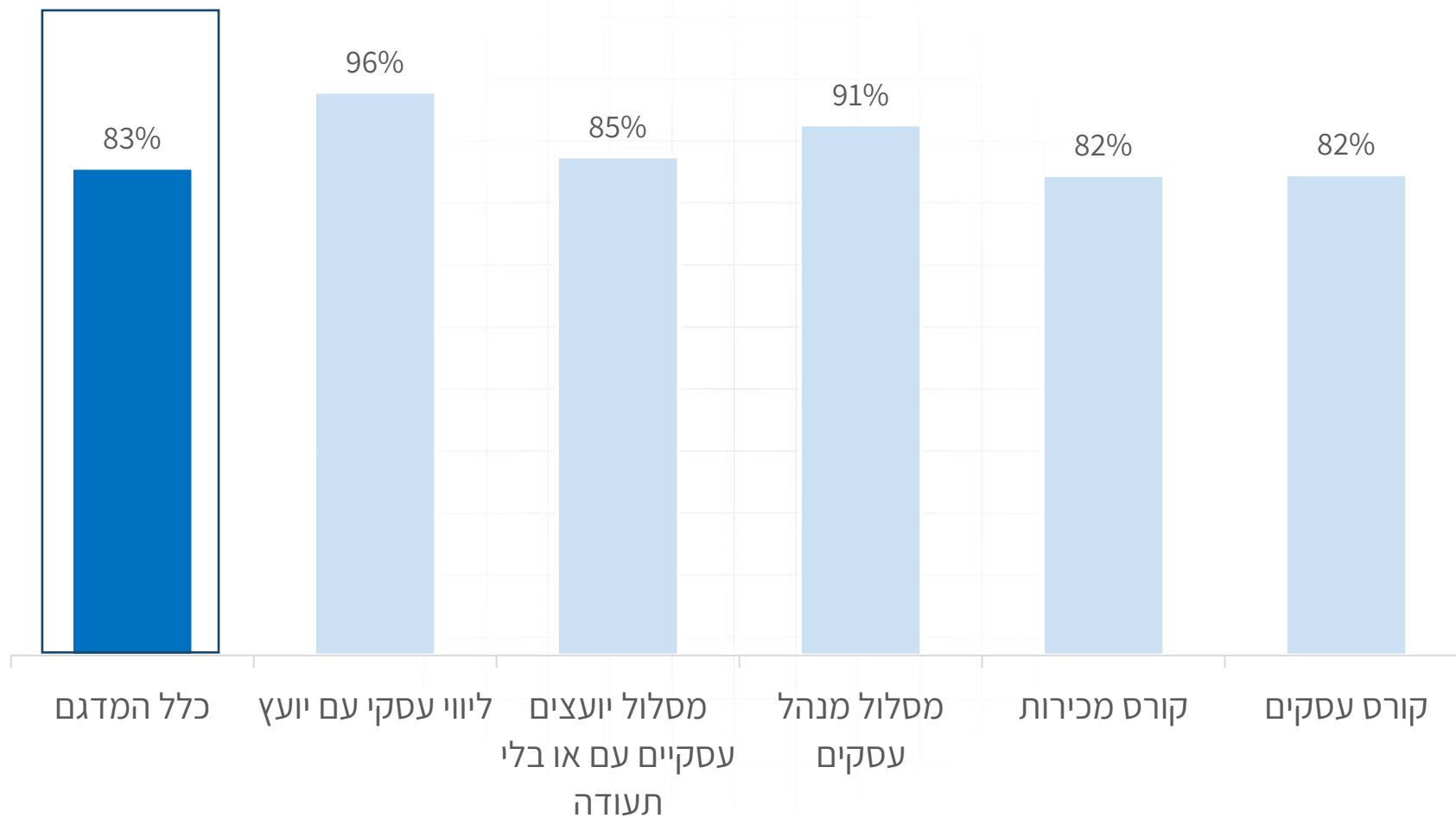
תודעה וידע - רוב לקוחותיו של ניר דובדבני מעידים כי הוא מעניק תודעה אחרת ונותן ידע פרקטי, ובתום התהליך רובם אכן מרגישים כי השתנה להם התודעה

מחזור החברה - מחצית מהלקוחות טוענים כי חלה עלייה (ברמות השונות) במחזור החודשי של החברה שלהם בתום התהליך שעברו במרכז ניר דובדבני

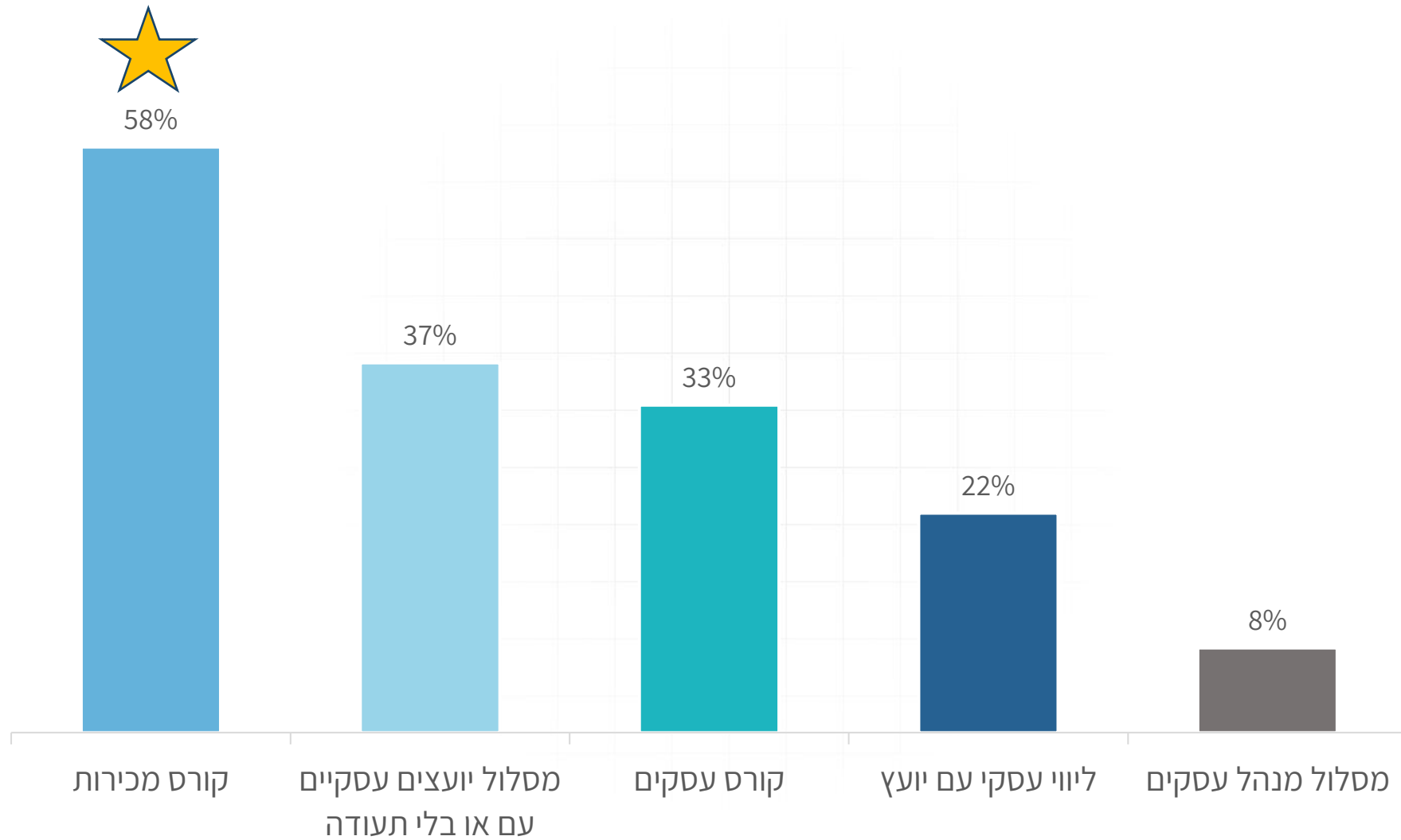
פירוט הממצאים



האם כיום אתה בעל עסק? (לפי פילוח של סוג המסלול/קורס)



האם עברת תהליך הכשרה כלשהו במרכז ניר דובדבני? (יותר מתשובה אחת אפשרית)



כשאתה חושב על ניר דובדבני, מה הדבר העיקרי שעולה לך לראש?

אלוף - תותח - כריש 16%

אנרגטי 15%

מכירות - שיווק 15%

מקצוענות 12%

עוצמתי - כריזמטי 10%

יועץ עסקי - איש עסקים 12%

המנטור 10%

הצלחה 10%

אמינות - ערכיות 8%

השראה 8%

מאכזב 8%

מותג 7%

חכם - מוכשר 6%

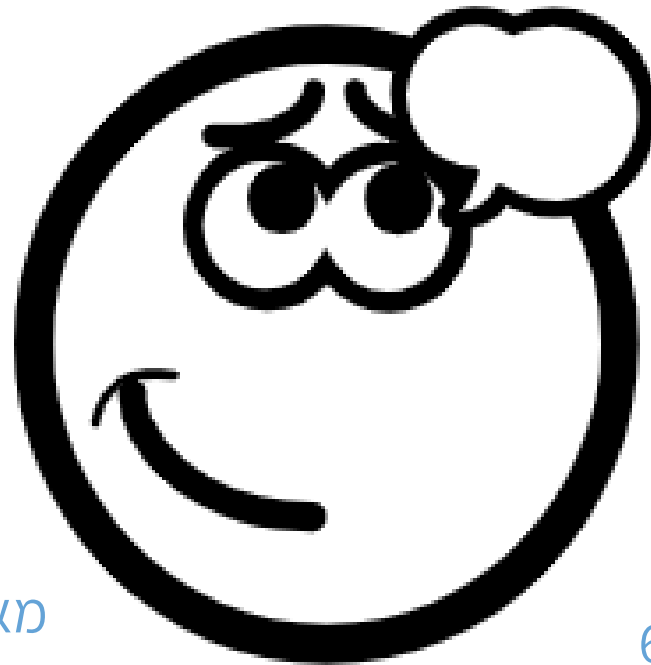
סדר וארגון 2%

תוכן לימודי חלש - לא ניתן ליישום 5%

רעיונות חדשים - יצירתי 2%

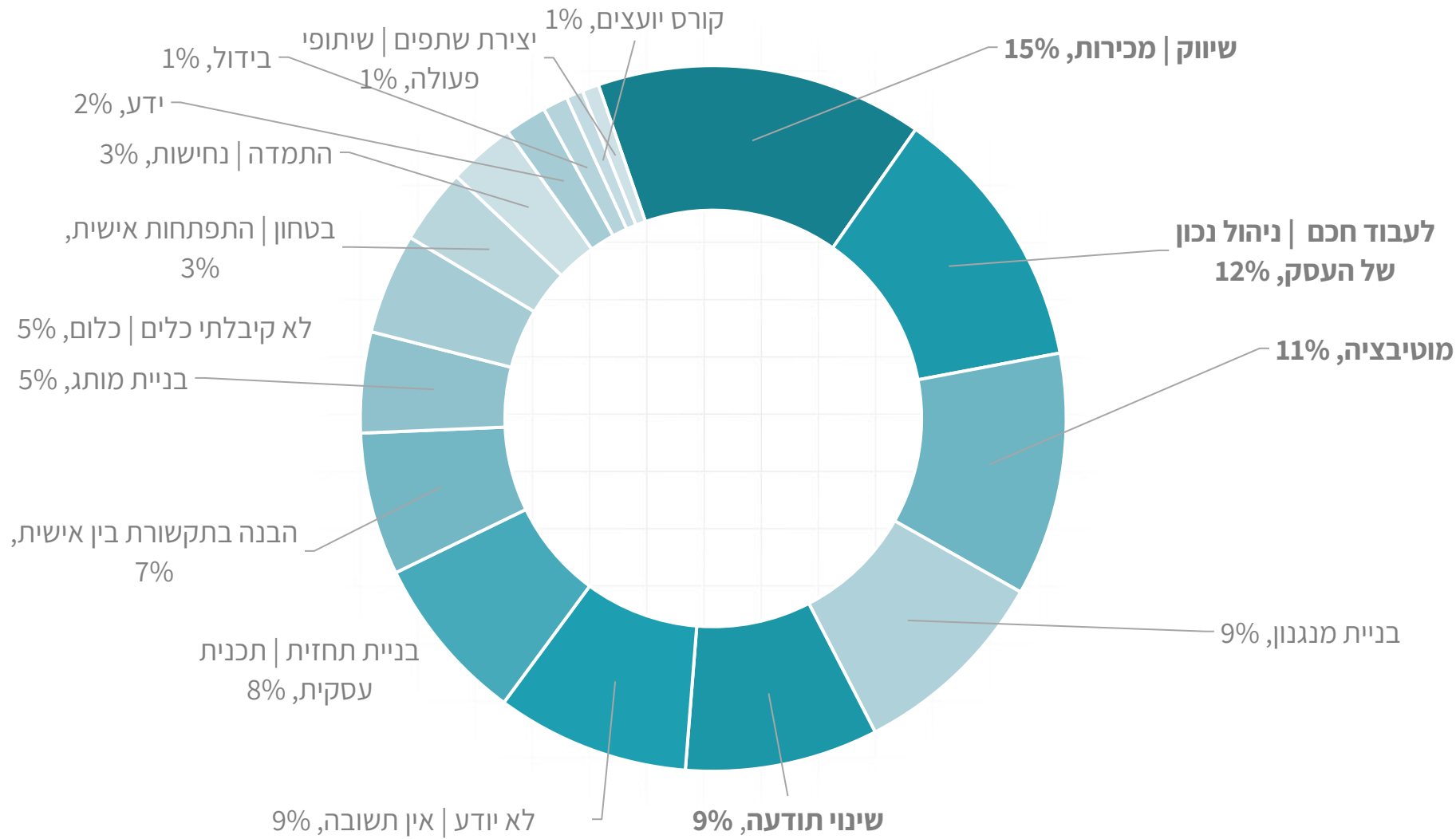
שיטה - דרכי פעולה 3%

מוטיבציה 3%



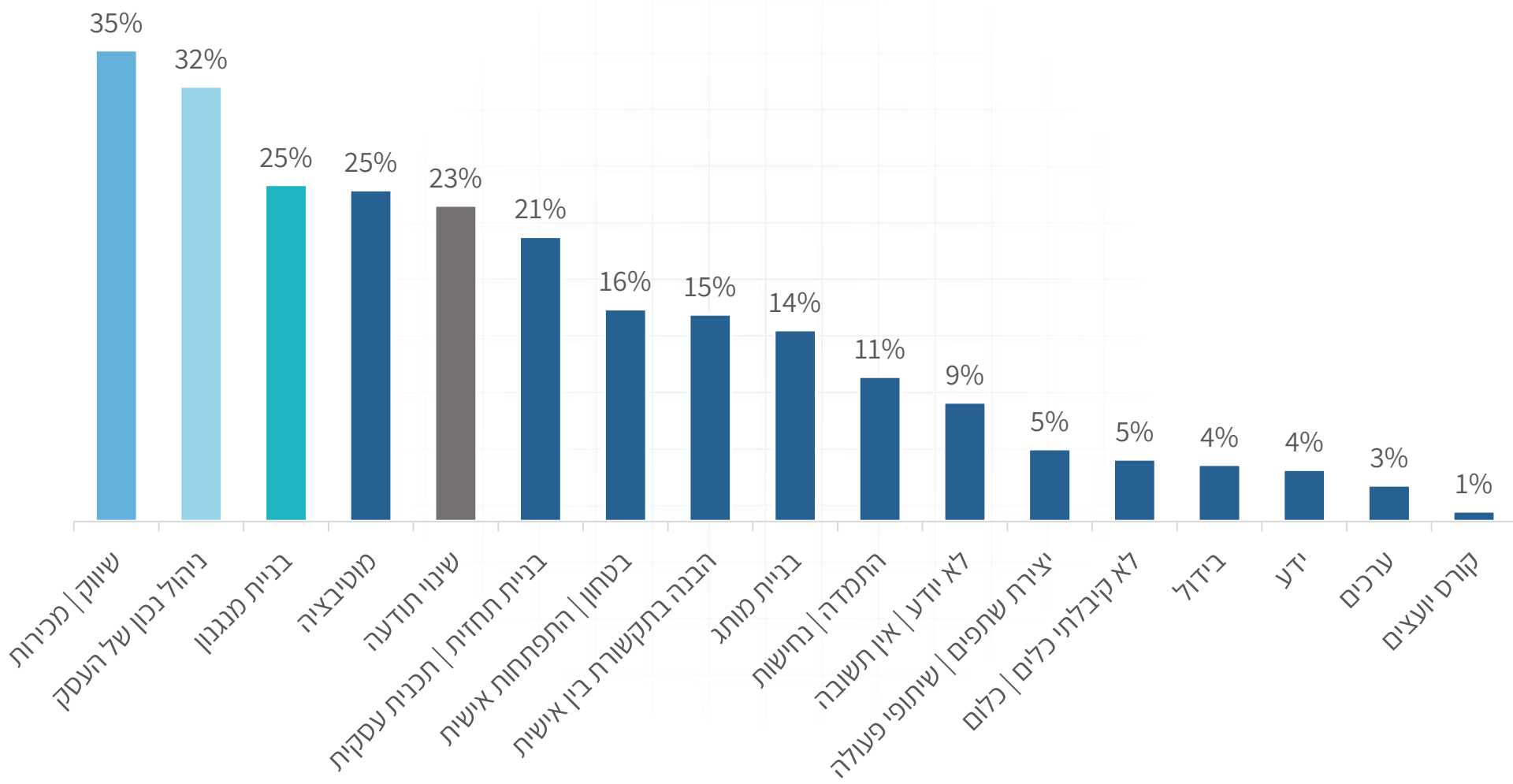
ההקשרים העיקריים המיוחסים לניר דובדבני הינם חיוביים ובעיקר: "אלוף/תותח/כריש", "מכירות/שיווק" ו"אנרגטי"

מהם שלושת הכלים הכי חשובים שקיבלת במרכז ניר דובדבני, אשר מובילים אותך כיום בעסק שלך? הכלי הראשון

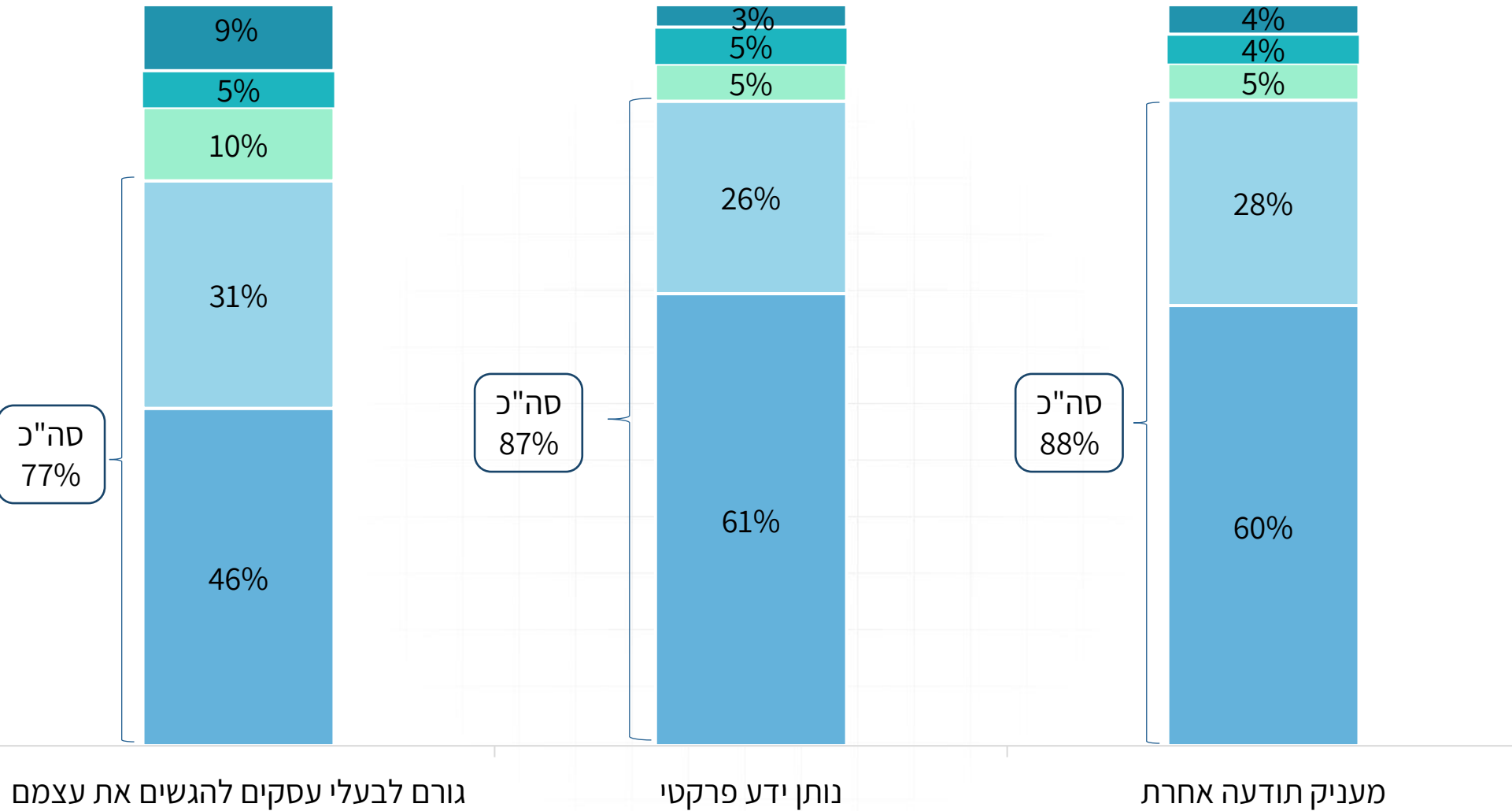


בדירוג הכלים שצוינו במקום הראשון הבולטים הם: שיווק ומכירות, ניהול נכון של העסק ובניית מנגנון, מוטיבציה ושינוי תודעה

מהם שלושת הכלים הכי חשובים שקיבלת במרכז ניר דובדבני, אשר מובילים אותך כיום בעסק שלך? סה"כ שלושת הכלים

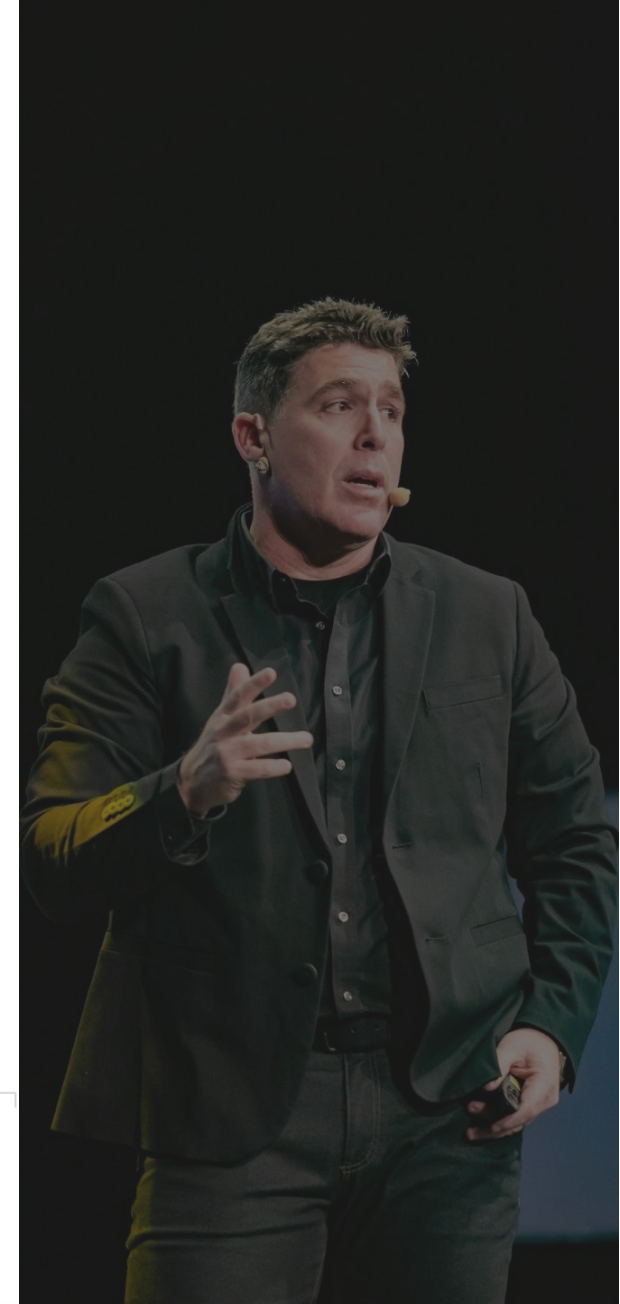
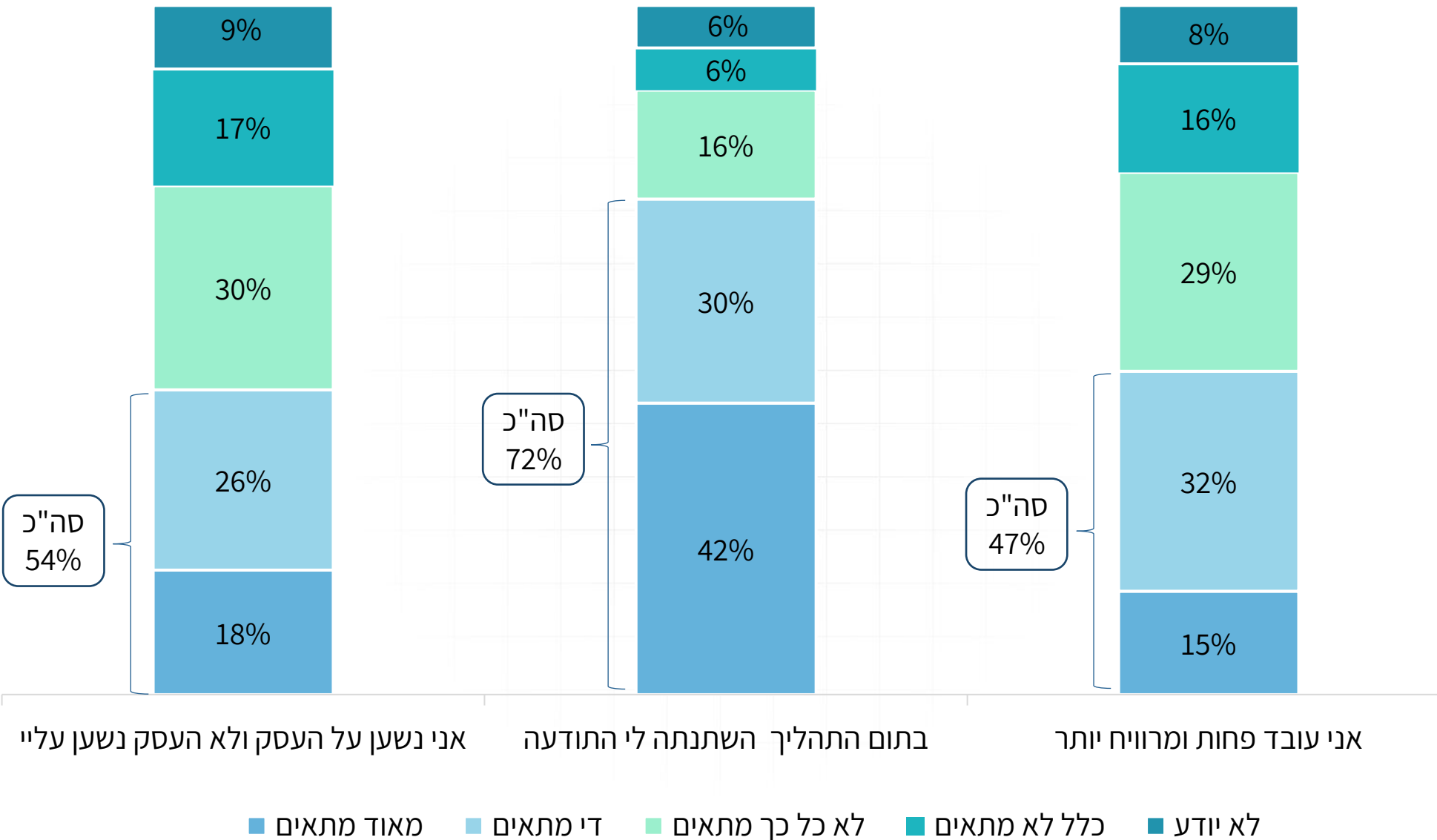


עד כמה מתאים או לא מתאים לומר על ניר דובדבני כל אחד מהמשפטים הבאים:

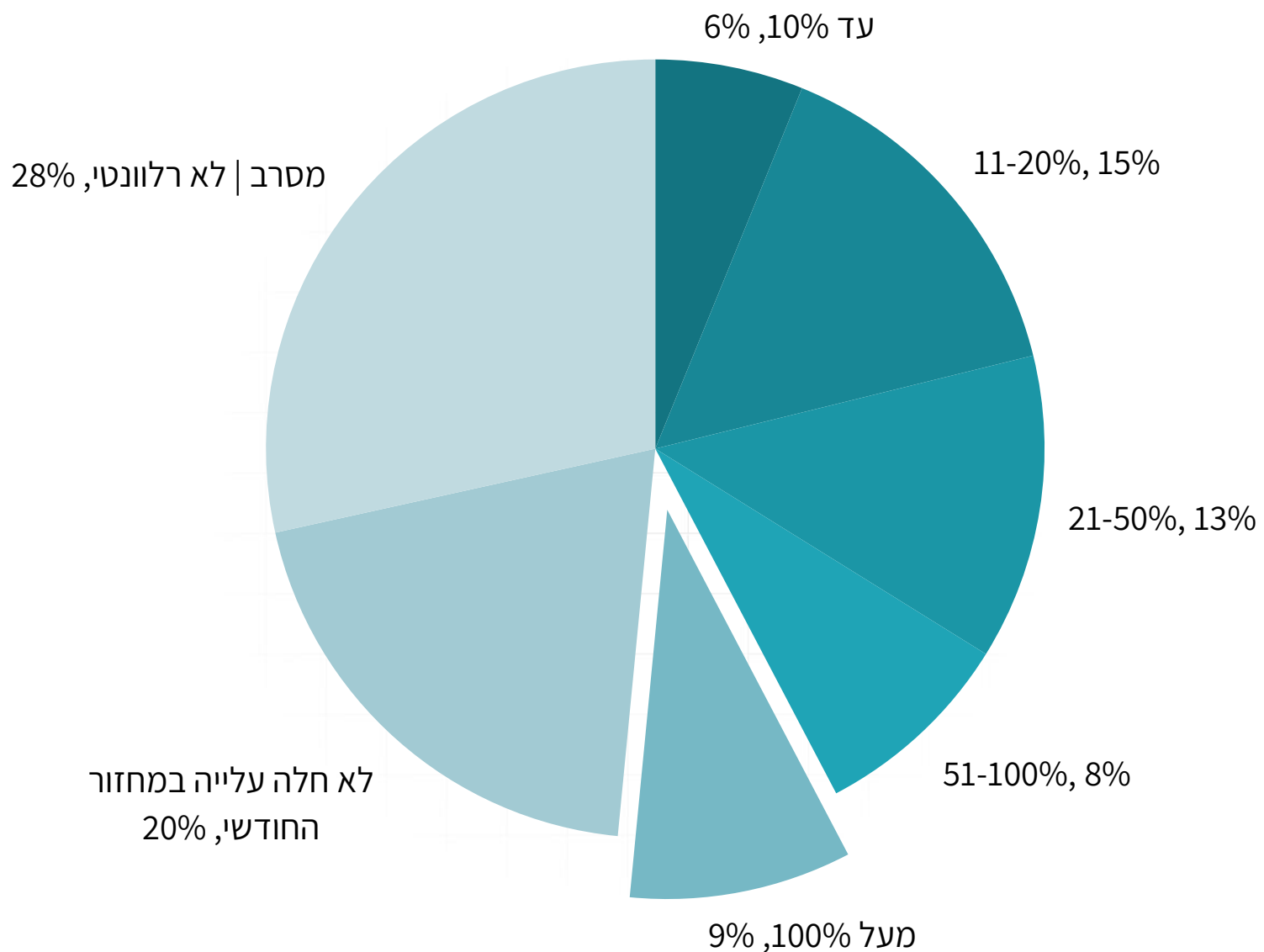


■ לא יודע
 ■ כלל לא מתאים
 ■ לא כל כך מתאים
 ■ די מתאים
 ■ מאוד מתאים

לאחר סיום הליווי/הקורס, עד כמה ניתן לומר עליך היום כל אחד מהמשפטים הבאים:



האם חלה עלייה במחזור החודשי שלך בעקבות התהליך שעברת במרכז ניר דובדני, אם כן, בכמה אחוזים?



תודה.

